

## บทคัดย่อ

การให้สินบนซึ่งพบได้อย่างกว้างขวางในหลายประเทศอาจมีความสัมพันธ์กับวัฒนธรรมของชาติ การศึกษาครั้งนี้จึงมุ่งสนใจศึกษาความสัมพันธ์ระหว่างวัฒนธรรมและการให้สินบนของธุรกิจ การศึกษานี้ใช้ข้อมูลการสำรวจองค์กร (Enterprise Surveys) จากธนาคารโลก (World Bank) และข้อมูลวัฒนธรรมจาก Hofstede ข้อมูลซึ่งรวมกันแล้วประกอบด้วยมากกว่า 40,000 สถานประกอบการจาก 45 ประเทศ ผลการศึกษาชี้ว่าวัฒนธรรมบางด้านมีความสัมพันธ์กับการให้สินบนของสถานประกอบการ ระยะห่างของอำนาจ (Power Distance) เพิ่มการให้สินบนของสถานประกอบการ ส่วนการหลีกเลี่ยงความไม่แน่นอน (Uncertainty Avoidance) และการมุ่งเน้นระยะยาว (Long-Term Orientation) ลดการให้สินบนของสถานประกอบการ นอกจากนั้น ผลการศึกษายังชี้ว่าปัจจัยทางด้านสถาบัน โดยเฉพาะอย่างยิ่ง คุณภาพของมาตรการควบคุม (Regulatory Quality) การควบคุมปัญหาคอร์รัปชัน (Control of Corruption) และประสิทธิผลของรัฐบาล (Government Effectiveness) สามารถลดการให้สินบนของสถานประกอบการได้ อย่างไรก็ได้ ผลกระทบของประสิทธิผลของรัฐบาลนั้นลดน้อยลงเมื่อระยะห่างของอำนาจ มีค่าสูง ดังนั้น เพื่อลดการให้สินบนในสังคมที่มีระยะห่างของอำนาจสูง รัฐบาลควรพัฒนาประสิทธิผลของตนอย่างมากและ/หรือมุ่งเน้นพัฒนาด้านที่มีผลกระทบมากกว่า เช่น คุณภาพของมาตรการควบคุมและ การควบคุมปัญหาคอร์รัปชัน ทั้งนี้ ผลการศึกษานี้พบว่ามีความมั่นคงต่อตัวแปรควบคุมเพิ่มเติม แบบจำลองทดสอบที่แตกต่าง และกลุ่มตัวอย่างย่อย และผลกระทบในที่นี้นักจากพบว่ามีนัยสำคัญ ในทางสถิติแล้วยังมีนัยสำคัญในทางเศรษฐศาสตร์อีกด้วย

## Abstract

Bribery which is widespread in many countries may relate with national culture. This study aims to study the relationship between culture and bribery from businesses. This study uses bribery data from Enterprise Surveys conducted by World Bank and cultural data from Hofstede. The combined data consist of more than 40,000 firms in 45 countries. The results indicate that some cultural dimensions are related with firm bribery. Power distance increases bribery while uncertainty avoidance and long-term orientation decreases bribery. Furthermore, the results indicate that institutional factors especially regulatory quality, control of corruption, and government effectiveness can lower firm bribery. The effect of government effectiveness, however, is dwindling when power distance is high. To deter bribery in a high power distance society, the government thus should significantly improve its effectiveness and/or focus on more impactful aspects such as regulatory quality and control of corruption. Moreover, the results are found to be robust to additional control variables, different regression models, and sub-sampling. The effects are shown to be not only statistically significant but also economically relevant.